

MASTER 2

ARTS, LETTRES, LANGUES

Mention
**LANGUES ÉTRANGÈRES
APPLIQUÉES - L.E.A.***Parcours***Négociation de projets
internationaux****UFR 2**Langues et cultures
étrangères et régionales**Département
LANGUES ÉTRANGÈRES
APPLIQUÉES****Secrétariat pédagogique :**

Master LEA

Bât. G - Bureau 208

04 67 14 20 71

helene.gil@univ-montp3.fr**Responsable de la Formation**

M. Claude CHASTAGNER

claude.chastagner@univ-montp3.fr**Lieu de la formation :**

Montpellier

Formation continue - UFR 2 :

Bât. B - 04 67 14 55 55

ufr2.fc@univ-montp3.fr● **Durée de la formation**
1 année(s) **Formation initiale** **Formation continue** **Apprentissage** **VAE** **EAD****PRÉSENTATION ET OBJECTIFS DE LA FORMATION**

Le Master deuxième année (M2) **Négociation de projets internationaux** s'adresse aux étudiants visant une carrière à l'international, dans le monde des entreprises (des grands groupes internationaux aux coopératives, en passant par les PME), des institutions ou des organisations internationales. Cette formation a pour objectif de former des spécialistes qui allient des compétences linguistiques, un savoir-faire et savoir-être interculturels à une pratique de la négociation et du management de projets.

La deuxième année du master Négociation de projets internationaux complète le programme d'étude du M1 en renforçant la formation pratique par de nombreux projets concrets et en sensibilisant les étudiants au monde professionnel par l'intervention de représentants du monde socio-professionnel et un stage de six mois en France ou à l'étranger pour préparer leur insertion professionnelle.

Cette formation s'adresse aux étudiants qui envisagent une carrière professionnelle de futurs cadres liée aux métiers à vocation internationale dans des secteurs d'activités tels que le commerce international, l'environnement, la communication, l'événementiel et le conseil, la diplomatie, l'humanitaire, le tourisme, la culture ou encore le développement durable.

CONDITIONS D'ADMISSION**En M2 :**

- Sont admis à faire acte de candidature les étudiants titulaires du M1 Négociation de projets internationaux sous réserve de l'accord du directeur de recherche et du responsable du master.
- Pour les titulaires d'autres diplômes, l'accès est soumis à l'étude d'un dossier par la commission pédagogique de validation.

Vous êtes **salarié** (du public ou du privé) ou **demandeur d'emploi** et vous souhaitez vous inscrire à l'université, contactez le **SUFCO** : ufr2.fc@univ-montp3.fr

La Validation des Acquis de l'Expérience (VAE) est possible, contactez le **SUFCO** : vae@univ-montp3.fr

Les étudiants étrangers doivent se renseigner sur la procédure spécifique développée sur le site des Relations Internationales de l'Université :

relations-internationales.upv.univ-montp3.fr



MASTER 2 L.E.A.

PARCOURS NÉGOCIATION DE PROJETS INTERNATIONAUX

SEMESTRE 3 / 30 ECTS

Langue majeure	78H / 15 ECTS
Stratégies de communication Pratique de la négociation en contexte interculturel	39H / 9ECTS 39H / 6ECTS
Langue mineure	39H / 5 ECTS
Pratique intensive d'une langue étrangère	39H / 5ECTS
Matières d'application	52H / 10 ECTS
Gestion des projets internationaux Stratégie des entreprises	26H / 5ECTS 26H / 5ECTS

SEMESTRE 4 / 30 ECTS

Stage et mémoire	30 ECTS
Stage (6 mois) en entreprise et mémoire ; soutenance devant jury	30ECTS

SAVOIR-FAIRE ET COMPÉTENCES

- Avoir une connaissance théorique et pratique des grands principes du fonctionnement des entreprises et des organisations,
- Développer des compétences interculturelles (comprendre les spécificités de la négociation et du montage de projets dans un contexte interculturel),
- Acquérir une solide culture générale,
- Maîtriser la langue et la culture françaises, à l'écrit comme à l'oral,
- Maîtriser les langues et les cultures étrangères étudiées, à l'écrit comme à l'oral.

FINALITÉS PROFESSIONNELLES ET DÉBOUCHÉS

Après le M2 :

- Certains concours de l'enseignement et de l'éducation,
- Les concours de la fonction publique (d'État, territoriale, européenne et internationale),
- Les métiers des langues,
- Les métiers du tourisme,
- Les métiers de l'international (commerce, management, import-export, humanitaire, développement durable, diplomatie, communication interculturelle...),
- Les métiers de la communication,
- Les métiers de l'événementiel.

MODALITÉS PARTICULIÈRES

- Accès à de nombreux échanges internationaux (USA, Australie, Inde, Afrique du Sud, Maroc, Palestine, Allemagne, Brésil, Espagne, Italie, Tunisie, Russie, Chine)

POURSUITE D'ÉTUDES À L'UNIVERSITÉ PAUL-VALÉRY

Après le M2 :

L'obtention du Master Négociation de projets internationaux a pour vocation de déboucher directement sur la vie active.

POURSUITE D'ÉTUDES SUR LE PLAN NATIONAL

Retrouvez l'offre des formations universitaires nationales en ligne :
<http://sio.u-bourgogne.fr/diplomes/>

SCUIO-IP

**SERVICE COMMUN UNIVERSITAIRE
D'INFORMATION, D'ORIENTATION
ET D'INSERTION PROFESSIONNELLE**

scuio.univ-montp3.fr
scuio@univ-montp3.fr

04 67 14 26 11

Bâtiment "Charles Camproux"

Ouverture au public :

Lundi au vendredi
de 9h30 à 12h30 et de 14h à 17h
(excepté le vendredi après-midi)

SUFÇO

**SERVICE UNIVERSITAIRE
DE FORMATION CONTINUE**

sufco.univ-montp3.fr
sufco@univ-montp3.fr

04 67 14 55 55

Bâtiment B

Ouverture au public :

Lundi, mardi, jeudi et vendredi matin

UFR 2

ufr2.univ-montp3.fr

Bâtiment G

